BORRADOR ACTA REUNION GRUPO DE MUEBLES celebrada en la Sede de AEFYT en Madrid el 03/11/16

ASISTENTES

Luis Ruiz de Gauna (EXKAL)
Oscar Zarzosa (OSCAR ZARZOSA)
Carlos del Hierro (OSCAR ZARZOSA)
Jessica Ros (EUROFRED)
Victor Roldán (GRUPO K)
Francisco Javier Serrano (COMERSA)
Roberto Solsona (FROST-TROL)

ORDEN DEL DÍA

- 1.- Aprobación del Orden del día.
- 2.- Sistema de financiación para muebles frigoríficos profesionales de grupo incorporado. Propuesta de ECOTIC (véase fichero adjunto). Estudio de propuesta y alcance de acuerdos.
- 3.- ECOTIC. Presentación de propuesta.
- 4.- Ruegos y preguntas.

PUNTOS TRATADOS

Abre la sesión Roberto Solsona presentando a D. Oscar Zarzosa y D. Carlos del Hierro de la empresa Oscar Zarzosa S.A. que se acaban de integrar en la Asociación y al Grupo de Trabajo de Muebles que es donde desarrollan su actividad empresarial.

Roberto Solsona aclara que ha habido un error al confeccionar el orden del día y que falta el punto de lectura y aprobación del acta anterior que correspondería con el punto número dos. Estando todos de acuerdo se incorpora este punto en el orden del día.

1.- Aprobación del Orden del día.

Se aprueba por unanimidad el Orden del día.

2.- Lectura y aprobación del acta anterior.

Por unanimidad se aprueba el Acta de la reunión del Grupo de Muebles celebrada el treinta de octubre de 2016.

3.- Sistema de financiación para muebles frigoríficos profesionales de grupo incorporado. Propuesta de ECOTIC (véase fichero adjunto). Estudio de propuesta y alcance de acuerdos.

Roberto Solsona le pide a Jessica Ros que explique la reunión que se mantuvo con ECOTIC para hablar de la plataforma electrónica y que de acuerdo con el RD deben cofinanciar los productores. Jessica explica que el coste de la plataforma no se sabe todavía cual será y que la propuesta de ECOTIC es cobrar inicialmente 4€/tn para cofinanciar esta plataforma. Coste que a todos los integrantes nos parece elevado sin saber cuál será el coste definitivo.

ECOTIC también nos propondrá que debemos pagar por equipo puesto en el mercado para su reciclado. La propuesta que nos ha enviado anticipadamente en un Excel no la conocemos en profundidad y por lo tanto no la podemos valorar. Esperamos a que en la intervención que minutos después hará ECOTIC y entonces podremos tener criterio, pero con la cifra de 80,90 €/Tm que viene en la Excel nos parece a todos inviable.

3.- ECOTIC. Presentación de propuesta.

Jordi Julián y Marc Albiol de la empresa ECOTIC nos presentan su propuesta de costes para la gestión de los residuos generados por nuestros equipos (ver fichero adjunto).

La propuesta de ECOTIC nos presenta, es diferente a la que nos habían enviado inicialmente. Tienen un coste de 30,23€/Tm en lugar de los 80,90€/Tm que nos habían pasado inicialmente. Su propuesta sigue siendo pagar por equipo puesto en el mercado. La explicación que dan es que hay que conseguir una cuota mínima que ellos cifran en el 30% y para ello es necesario invertir en conseguir equipos para su reciclado, es decir, comprar. Mediante este importe se financiaría el que ellos puedan cerrar contratos con empresas del sector distribución y HORECA. Teniendo estos contratos firmados con estas empresas usuarias y como todos tenemos claro, tanto ECOTIC como los presentes, que no podemos llegar a las cifras que pide el RD, ellos podrían ir al ministerio con la cifra de recogida y los contratos y hacerle ver al ministerio que lo que ellos proponen es inviable ya que la cantidad del 45% no está en el mercado.

ECOTIC considera que si no se llega a las cifras del 30% de recogida pueden correr el riesgo de que el ministerio les quite del reciclado de los equipos profesionales. Esto nos avocaría a tener que buscar otra SIG o constituirnos nosotros mismos en una con los costes y problemas que eso conllevaría.

Todos somo conocederos de la difilcultad de conseguir los objetivos y ECOTIC apunta que ellos creen que las cifras de recogida para 2016 a 2019 puede tener un incremento del 10% sobre los valores actuales del 2015 que han sido solo de 7 Tm frente a las 432 Tm que representarían su propuesta del 30% que es lo que tienen imputado en su Excel que nos han presentado y que como ya hemos reiterado todos es inviable por no existir en el mercado estos equipos para su destrucción.

Trasmitimos a ECOTIC que su propuesta económica nos parece un precio muy alto. No entendemos porque tenemos que pagar por equipo puesto en el mercado. Nuestra posición es pagar por equipo reciclado ya que de otra manera se hace inviable el coste.

Vamos a estudiar su propuesta y que les diremos algo al respecto.

5.- Ruegos y preguntas.

Una vez ECOTIC abandona la sala los presentes exponemos nuestros puntos de vista que son todos coincidentes. El precio es inviable y hay que ver otras propuestas. Por lo tanto se pedirán a otras SIGs que nos presenten sus propuestas para el reciclado de equipos.

Se acuerda pedir presupuestos a los siguientes SIG:

ERP

ECORAE

RECILEC

Se acuerda también volver a preguntar al ministerio por las preguntas que ya hemos formulado dos veces y que seguimos sin tener contestación sobre los equipos que nosotros llamamos de grandes dimensiones.

No habiendo más asuntos que tratar se da por finalizada la reunión.